



Erfolgreich gründen intensiv

Modulkatalog

**Zertifizierte Maßnahmen nach AZAV
(Maßnahmen gem. § 45 SGB III)**

Stand
Juni 2026

avalia
Bildungs- und Gründerzentrum
GmbH & Co. KG



Willkommen bei der avalia!

Deinem Partner für die Gründung

14

Jahre
am Markt

> 2300

begleitete
Existenzgründungen

0

Krawatten

Wir bieten deutschlandweit Existenzgründercoachings an, die von der Agentur für Arbeit und dem Jobcenter gefördert werden. Egal, ob Du lieber online oder persönlich teilnehmen möchtest, wir sind für Dich da, um Dich bestmöglich auf Deine Reise in die Selbstständigkeit vorzubereiten. Unsere Berater und Beraterinnen begleiten Dich Schritt für Schritt. Wir helfen Dir dabei, Dein Geschäftsmodell zu gestalten, Deinen Businessplan zu verfassen, Deine Finanzplanung zu erstellen und Dich auf Bankgespräche vorzubereiten. Außerdem stehen wir Dir zur Seite, wenn es darum geht, passende Fördermittel zu finden und zu beantragen, um Deine Gründungsträume zu verwirklichen.



0351 65694021



info@avalia.de



www.avalia-gruenderlounge.de

vereinbare Dein unverbindliches
Kennlerngespräch





Unsere Module

Mit einem Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein der Agentur für Arbeit oder des Jobcenters kannst Du Dir **bis zu 232 Unterrichtseinheiten Existenzgründercoaching** sichern. Eine Unterrichtseinheit (UE) umfasst dabei 45 Minuten. Deine Coachingtermine kannst Du **online, persönlich** an einem unserer Standorte oder in einem **hybriden Format** wahrnehmen.

01 Eignungsfeststellung & Unternehmerpersönlichkeit 16 UE

Um Dich optimal auf Deine Gründung vorbereiten zu können, stimmen wir die Inhalte des Coachings individuell auf Dich ab. Wir analysieren gemeinsam Deine Stärken und Schwächen in Bezug auf die Selbstständigkeit und Persönlichkeit in der Unternehmertätigkeit und geben maßgeschneiderte Handlungsempfehlungen für jeden Persönlichkeitstyp.

Inhalte:

- Schaffen eines Überblicks und Feinabstimmung der Inhalte des Coachings
- Analyse Deiner Stärken und Schwächen in Bezug auf Selbstständigkeit und Unternehmerpersönlichkeit
- Erarbeitung der Visionen im unternehmerischen und privaten Sinne
- Prüfung und Einschätzung Deiner Geschäftsidee und der Tragweite des Vorhabens

02 Konzeptoptimierung, Businessplan inklusive Finanzplanung & fachkundiger Stellungnahme

40
UE

In diesem Modul finalisieren wir Dein Geschäftsmodell. Es folgt die schrittweise Erstellung des Businessplanes und einer darauf abgestimmten Finanzplanung. Diese Dokumente werden anschließend geprüft und mit einer fachkundigen Stellungnahme wird bescheinigt, dass das Gründungsvorhaben tragfähig und der Businessplan inklusive Finanzplanung schlüssig und belastbar ist.

Inhalte:

- Finalisierung des Geschäftskonzeptes
- Erstellung des Businessplanes
- Einführung in die Finanzplanung (Kostenplanung, Unternehmerlohn, Investitions- und Kapitalbedarf, Umsatzplanung, Rentabilitätsvorschau, Liquiditätsplanung)
- Fachkundige Stellungnahme

03 Rechtliche & steuerliche Grundlagen, Versicherungen, Buchführung, Kalkulation Krisenmanagement & Risikoanalyse

32
UE

In diesem Kompaktmodul erwirbst Du das für die Existenzgründung erforderliche Fachwissen zu Versicherungs-, Rechts- und Steuerfragen. Du wirst außerdem lernen, wie unterschiedliche Unternehmensformen funktionieren, welche spezifischen Anforderungen und Vor- sowie Nachteile sie haben. Des Weiteren setzen wir uns intensiv mit den theoretischen und praktischen Grundlagen der Buchführung und Kalkulation unter Berücksichtigung aller rechtlichen Vorschriften auseinander.

Du lernst, wie Du Preise kalkulierst, ordnungsgemäße Rechnungen erstellst und wie Du betriebswirtschaftliche Kennzahlen nutzen kannst. Mit dem Inkrafttreten der EU-Datenschutz-Grundverordnung ist der Datenschutz zu einem zentralen Thema für jedes unternehmerische Vorhaben geworden. Du wirst nicht nur die erforderlichen Aspekte des Datenschutzes erklärt bekommen, sondern auch lernen, wie Du sie systematisch in Deine Unternehmensplanung integrieren kannst. Zusätzlich unterstützen wir Dich dabei, passende Fördermöglichkeiten für dein Gründungsvorhaben zu identifizieren und zu entwickeln. Abschließend vermitteln wir Dir wichtige Werkzeuge, die Dir helfen werden, schwierige (Krisen-)Situationen im Rahmen Deiner Existenzgründung und darüber hinaus erfolgreich zu meistern.

Inhalte:

- Rechtssicherer Außenauftritt
- Kenntnisse zu Wahl und Nutzung der Rechtsform
- Überblick Versicherungen
- Fragen der sozialen Absicherung klären (Krankenversicherung, Arbeitslosenversicherung, Rentenversicherung)
- Steuerliche Grundlagen und Besonderheiten (u.a. Gewerbesteuer, Umsatzsteuer, Abgabeordnung, Einkommenssteuer)
- Grundlegende Datenschutzstruktur
- Rechnungswesen im Überblick inkl. Buchführung, Einnahmeüberschussrechnung, Abschreibungen, Kassenbuchführung und Preiskalkulation
- Krisenmanagement
- Fördermittelcheck
- bei Bedarf: weitere Möglichkeiten der Unternehmensfinanzierung und ggf. Begleitung zu Bankgesprächen

O4 Marketing, digitale Geschäftsmodelle, Online-Marketing und Homepage

40
UE

Wir erstellen ein Marketingkonzept für Deine Geschäftsidee und vermitteln Dir die Grundlagen der Marktbearbeitung und deren Instrumente, damit Du Deine Produkte oder Dienstleistungen optimal verkaufen kannst. Außerdem zeigen wir Dir Vertriebstechniken, Vertriebsplanung und Vertriebscontrolling. Das Internet ist ein unverzichtbares Instrument zur Neukundenakquise, und wir befähigen Dich, eine geeignete Onlinepräsenz mit Website und relevanten Social-Media-Kanälen zu erstellen.

Inhalte:

- Planung des Marketing-Mix und Wettbewerbsbetrachtung
- Identifikation geeigneter Marketingkanäle (Online und Offline)
- Zielgruppenbildung und -analyse
- Grundlagen des Vertriebs inkl. Vertriebsplanung und -controlling
- Erläuterung des Online-Marketings mit Überblick über sinnvolle Möglichkeiten der Online-Präsenz
- Social-Media-Marketing
- Struktur und Inhalt der Website
- Anlegen relevanter Businessprofile
- Kenntnisse zur Vermarktung digitaler Produkte

O5 KI-Gründung kompakt Tools, Bots & Prozesse

40
UE

Dieses Modul richtet sich speziell an Existenzgründer und Start-ups, die das enorme Potenzial Künstlicher Intelligenz (KI) für ihr neues Unternehmen maximal ausschöpfen wollen. Unser Ziel ist es, Dir das notwendige Wissen und die praktischen Fähigkeiten zu vermitteln, um eine KI-gestützte Lösung von der ersten Idee bis zur rechtssicheren Implementierung zu entwickeln.

Dabei gehen wir genau auf die strategische Einbettung von KI in Dein Geschäftsmodell ein und zeigen Dir, wie Du mit Tools für Text-, Bild-, Audio- und Videogenerierung sowie Workflow-Automatisierung (No-/Low-Code) effizient arbeitest. Weiterhin legen wir einen starken Fokus auf die Einhaltung der rechtlichen Anforderungen.

Inhalte:

- Praktisches Prompting und effektive Tool-Nutzung
- Automatisierung von Geschäftsprozessen (No-/Low-Code)
- Rechtliche Aspekte (EU-AI-Act, DSGVO, Urheberrecht)
- Marktanalyse, Sales und Marketing mit KI
- Mehrwert-Quantifizierung und Kommunikationsstrategie
- Erstellung eines persönlichen Transferplans

06 Unternehmerpersönlichkeit, Selbstmanagement, Unternehmensführung & weitere Schritte nach der Gründung

**32
UE**

In diesem Modul ist unser Ziel, Dir die grundlegenden Prinzipien eines effektiven Zeit- und Projektmanagements beizubringen. Dadurch wirst Du in der Lage sein, Deinen künftigen Arbeitsablauf und Deine Projekte optimal zu planen und einzuhalten. Um im Geschäftsalltag selbstsicher aufzutreten bereiten wir Dich auf Verhandlungssituationen mit Kunden und Lieferanten vor. Auch die Grundlagen einer erfolgreichen Personalführung und -entwicklung können bei Bedarf Thema des Moduls sein.

Ein weiterer wichtiger Bestandteil ist die Erstellung einer Roadmap, welche die nächsten Schritte Deiner Gründung nach dem Coaching plant und festhält.

Inhalte:

- Prinzipien des Zeitmanagements, wie das Pareto-Prinzip
- Verhalten und Taktiken in Verhandlungssituationen
- Grundlagen der Führungstätigkeit
- Erarbeitung Road-Map für die nächsten 12 Monate

07 Besonderheiten der Gründung im Online Business

32
UE

Dieses Modul richtet sich speziell an Gründungswillige, die eine Gründung im Online-Business planen, darunter fallen insbesondere Coaches, Trainer, virtuelle Assistenten, Online-Shop-Betreiber, Affiliate-Marketer, Network-Marketer, Social-Media- und Webagenturen. Das Hauptziel besteht darin, Dir die Bausteine eines schlüssigen digitalen Unternehmenskonzepts aufzuzeigen und einen Gesamtüberblick über die Besonderheiten Gründungsprozess zu geben. Im Fokus stehen dabei insbesondere die Chancen und Risiken der digitalen Transformation und die Entwicklung neuartiger Geschäftsmodelle.

Inhalte:

- Digitale Transformation und Auswirkung auf die Arbeitswelt
- Digitale Tools im Alltag
- Chancen und Risiken bei der digitalen Gründungen
- Möglichkeiten passives Einkommen zu generieren
- Besonderheiten bei der Gründung als virtuelle Assistenz, Coach, Trainer oder Berater
- Besonderheiten bei der Gründung eines Online-Shops
- Möglichkeiten des Upselling



Sichere Dir Dein Coaching!

Vereinbare Dir jetzt Deinen unverbindlichen Kennlerntermin mit einem Mitglied unseres Teams. Wir sprechen über Deine Gründungsidee, Dein Gründercoaching und Deine Fördermöglichkeiten.



0351 65694021



info@avalia.de



www.avalia-gruenderlounge.de

Du möchtest direkt Deinen AVGS beantragen?

Auf unserer Website findest Du einen Musterantrag für die Beantragung Deines Aktivierungs- und Vermittlungsgutscheins. Folge einfach dem Link des QR-Codes.



Impressum

Angaben gemäß DDG:

avalia Bildungs- und Gründerzentrum
GmbH & Co. KG
Gautschweg 2
01309 Dresden

Vertreten durch:

avalia Verwaltungs-GmbH
Gautschweg 2
01309 Dresden
vertreten durch die Geschäftsführer
Christoph Schulz, Roland Nette
Amtsgericht Dresden I HRB 32964